



TALENT THROUGH TECHNOLOGY

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Cátenon, SA., que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus Administradores.

INFORME DE AVANCE DE RESULTADOS CORRESPONDIENTE AL PERIODO DEL 1 DE ENERO AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2021 (Q3)

La información que se detalla en el presente informe, constituye un avance sobre las cifras de ventas contratadas, facturación, gastos y EBITDA obtenidas por el Grupo Cátenon a lo largo de tres primeros trimestres de 2021 y se ha elaborado a partir de la información no auditada puesta a disposición del Consejo de Administración. Por tanto ésta información no sustituye ni equivale al informe financiero periódico prevista en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity

AVANCE DE RESULTADOS DE CIERRE DEL TERCER TRIMESTRE 2021 (Q3 2021)

A) Las ventas contratadas crecen un 79% y el EBITDA un 365% con respecto al Q3 2020

	YTD Q3 2020	YTD Q3 2021	Dif % Q3 2021 vs. Q3 2020	Dif con 2020 (en EUR)
Ventas contratadas	4.403.957	7.892.607	+79%	+3.488.650
Cifra de negocios	4.103.173	6.042.805	+47%	+1.939.632
Cost of sales	-95.463	-75.666	-21%	-19.797
Margen Bruto	4.007.710	5.967.139	+49%	+1.959.429
Gastos de personal	-3.595.980	-3.923.939	+9%	+327.959
Gastos de gestion del conocimiento	-99.812	-74.335	-26%	-25.477
Gastos de marketing	-111.806	-159.811	+43%	+48.004
Gastos de IT	-190.045	-168.094	-12%	-21.951
Gastos generales	-652.951	-620.063	-5%	-32.889
Total gastos operativos	-4.650.596	-4.946.242	+6%	+295.646
Margen Operativo	-642.886	1.020.897	+259%	+1.663.782
Trabajos realizados por el grupo para su activo	195.280	164.966	-16%	-30.314
EBITDA	-447.606	1.185.863	+365%	+1.633.468

- Situación del negocio:

- **Catenon:** Continúa su senda de crecimiento tanto en ventas (+79%) como en cifra de negocios (+47%) y EBITDA (+365%). Se constata la ventaja competitiva que la plataforma tecnológica propietaria "SMAPICK" aporta al mercado en la nueva situación post-pandemia. Esta plataforma, al permitir la evaluación remota de candidaturas en tiempo real e independientemente de la localización de candidatos y evaluadores, aporta un valor añadido diferencial con respecto al resto de la industria. La reingeniería de procesos implantada en el último trimestre del 2020 sigue impactando muy positivamente en la productividad y la eficiencia de las operaciones.
- **Catenon Partners Program:** La línea de negocio dedicada a la expansión inorgánica de la compañía registra un **crecimiento en ingresos de 134%** con respecto al mismo periodo del 2020.
- **TalentHackers,** la línea de negocio especializada en perfiles tecnológicos en España, **acumula un crecimiento del 358%** de la cifra de negocios con respecto al acumulado del Q3 2020. **Esta unidad de negocio da una respuesta disruptiva a la creciente demanda de perfiles tecnológicos y digitales,** ofreciendo una solución única al mercado basada en la inteligencia del dato y la aplicación de tecnología de distribución nodal de las ofertas de empleo para estos perfiles.

- **Situación financiera:**

- El Grupo mantiene su sólida posición financiera, con flujos de caja positivos en todas sus unidades de negocio, balance estabilizado con un fondo de maniobra positivo, deuda neta se mantiene en mínimos históricos y una posición de liquidez un 40% superior a la situación pre-covid de 2019

B) Debido a las circunstancias especiales derivadas del COVID, resulta pertinente comparar la **evolución del negocio en la situación pre-COVID del Q3 de 2019 y el actual Q3 2021** entendido ya como situación post-pandémica. Con esta comparativa se puede apreciar con mayor claridad cómo el modelo de negocio y la plataforma tecnológica de Catenon se ha puesto en valor durante el periodo más agudo de la pandemia:

	YTD Q3 2019	YTD Q3 2021	Dif % Q3 2021 vs. Q3 2019	Dif con 2019 (en EUR)
Ventas contratadas	6.003.155	7.892.607	+31%	+1.889.452
Cifra de negocios	5.235.283	6.042.805	+15%	+807.522
Cost of sales	-98.509	-75.666	-23%	-22.843
Margen Bruto	5.136.774	5.967.139	+16%	+830.365
Gastos de personal	-3.751.086	-3.923.939	+5%	+172.854
Gastos de gestion del conocimiento	-113.714	-74.335	-35%	-39.379
Gastos de marketing	-184.561	-159.811	-13%	-24.750
Gastos de IT	-313.343	-168.094	-46%	-145.249
Gastos generales	-950.791	-620.063	-35%	-330.728
Total gastos operativos	-5.313.496	-4.946.242	-7%	-367.253
Margen Operativo	-176.721	1.020.897	+678%	+1.197.618
Trabajos realizados por el grupo para su activo	238.030	164.966	-31%	-73.064
EBITDA	61.309	1.185.863	+1834%	+1.124.554

- **Sobre Ventas contratadas y cifra de negocios en los 3 primeros trimestres de 2021 y 2019**
 - Crecimiento de 31% en ventas contratadas y 15% en cifra de negocios.
- **Crecimiento de EBITDA de 1,12MM de euros en los 3 primeros trimestres de 2021 con respecto al mismo periodo de 2019**
 - Mejora sustancial de la rentabilidad operativa del Grupo.

El grupo mantiene los objetivos de crecimiento rentable marcados por el Consejo de Administración en el Plan Director 2021-23, contando con:

- Potenciar el desarrollo orgánico en las unidades de negocio propias.
- Potenciar la cobertura geográfica mediante la red de partners, en todos los continentes.
- Potenciar el desarrollo del negocio disruptivo Talenthackers en el área de perfiles tecnológicos y con el objetivo de liderar inicialmente en España, este segmento de alto crecimiento global.

En Madrid, a 15 de Octubre 2021

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Miguel Ángel Navarro Barquín".

Miguel Ángel Navarro Barquín
CEO
Grupo Cátenon